

Matriz de Poder e Interés

Herramienta para identificar y priorizar a los interesados de un proyecto.

PODER	Alto	MANTENER SATISFECHO Alto poder · Bajo interés Información a nivel estratégico, sin sobrecargar de detalle operativo. Ej.: municipalidad en trámites de rutina.	GESTIONAR ATENTAMENTE Alto poder · Alto interés Participación activa en las decisiones clave, con comunicación frecuente y directa. Ej.: propietario, entidad financiera.
	Bajo	MONITOREAR Bajo poder · Bajo interés Seguimiento simple, con el mínimo esfuerzo necesario. Reevaluar si su situación cambia.	MANTENER INFORMADO Bajo poder · Alto interés Actualizaciones de estado regulares, sin necesidad de involucrarlo en cada decisión. Ej.: vecino afectado por la obra.
		INTERÉS	
		Bajo	Alto

Basada en el PMBOK del PMI (Project Management Institute). Identificá a tus interesados, ubicalos en el cuadrante que corresponde y ajustá la frecuencia y el nivel de detalle de tu comunicación con cada uno.

Registro de interesados

Completá una fila por cada interesado identificado en tu proyecto.

Interesado / rol	Poder (Alto/Bajo)	Interés (Alto/Bajo)	Estrategia	Frecuencia de contacto

Estrategias posibles:

Gestionar atentamente (alto poder, alto interés) · Mantener satisfecho (alto poder, bajo interés) · Mantener informado (bajo poder, alto interés) · Monitorear (bajo poder, bajo interés)